



Curriculum Vitae  
Europass

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome GRUPPI ALESSANDRA

SETTORE PROFESSIONALE

- Consulente di Business Strategy, Business Development, pianificazione e controllo strategico, riorganizzazione aziendale, sviluppo d'impresa e alle start up, alla redazione e realizzazione di Business Plan e Piani Industriali.
- Business coach a supporto dello sviluppo del business e in fase di start up.
- Docente di Business Strategy e Business Development, di pianificazione e controllo strategico, riorganizzazione aziendale, progettista di corsi di formazione, mentor corsi executive (in italiano e inglese).
- Settori di particolare specializzazione: Business Strategy, riorganizzazione aziendale, pianificazione e controllo strategico del business, business plan, passaggio generazionale, reti di impresa.
- Esperto tecnico per Friuli Innovazione, project partner dell'European Regional Development Fund nel progetto pilota europeo THINGS+.
- Corso di specializzazione in Responsabile della Vigilanza ex D.Lgs 231/01
- Prova di esame Organismo degli agenti e dei mediatori creditizi (OAM) per Amministratore di società di Mediazione sostenuta positivamente in data 12.12.2017, con accertamento dei requisiti di professionalità richiesti ai sensi dell'art. 14, comma 2, del D.Lgs n. 141/2010 e dei requisiti di onorabilità ai sensi dell'art. 15 del D.Lgs. 15/2010.

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

**2014 ad oggi**

Quattro Metrics srl ([www.quattrometrics.it](http://www.quattrometrics.it))

Sviluppo applicativi IT per la pianificazione e il controllo strategico

Socio, Amministratore e project manager di progetto

Strategie di sviluppo del business, sviluppo relazioni con partner e distributori.

Supporto alla definizione delle esigenze e definizione delle specifiche di personalizzazione degli applicativi alle aziende clienti.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

**1999 ad oggi**

Strategia & Controllo srl (ex Net.Ex fino al novembre 2011– [www.strategiecontrollo.it](http://www.strategiecontrollo.it))

Consulenza di direzione e Business Strategy aziendale

Socio, Presidente del Consiglio di Amministrazione, Responsabile progetti, consulente.

*Realizzazione di Business plan, Business Strategy, supporto a progetti di creazione di rete ed internazionalizzazione, coaching e supporto al business development. Responsabile di numerosi progetti di consulenza con team interdisciplinari di professionisti nei temi delle ristrutturazioni aziendali, innovazione di business, passaggio generazionale e change management. Consulente in prima persona sulle tematiche di Business Strategy e Business Development, pianificazione e controllo strategico, sviluppo d'impresa e di start up.*

I principali progetti seguiti personalmente nell'ultimo anno e ancora in corso

- Supporto alla riorganizzazione aziendale e rafforzamento competitivo di Panificio Vazzoler e La Nuova Panetteria (Pordenone)
- Supporto alla definizione del Business Strategy di Del Ben Srl (Pordenone) con inserimento di metodologie manageriali di pianificazione e controllo aziendale.

- Supporto all'introduzione di un sistema di pianificazione e controllo strategico per Gruppo Simeon (Udine)
  - Supporto alla riorganizzazione aziendale e al Business Development per il Circolo Agrario Friulano (Pordenone)
  - Supporto alla riorganizzazione e acquisizione competitors nel settore assicurativo per COMPANY BROKERS (Udine)
  - Progetto a supporto del passaggio generazionale per l'azienda PORZIO (Udine) con l'introduzione di un sistema di pianificazione e controllo, riorganizzazione aziendale e lo sviluppo di nuove attività di business.
  - Progetto a supporto della ristrutturazione del business del Gruppo Revass (Trieste). Introduzione di un sistema di pianificazione e controllo strategico.
  - Progetto a supporto del passaggio generazionale per l'azienda FRETOR (Belluno) con analisi del clima, riorganizzazione delle risorse umane, managerializzazione dei primi livelli di management, ridefinizione dei ruoli degli imprenditori e introduzione di un sistema di pianificazione e controllo strategico.
  - Progetto per l'ampliamento del business di Tenuta Montereale (PN) con investimento in nuovi vigneti e nuove strategie di sviluppo nei mercati internazionali. Due Diligence e Business plan per investitori esteri.
  - Business coaching all'imprenditrice per l'accelerazione allo sviluppo del business di GAZEL (UD). Introduzione di un sistema di pianificazione e controllo strategico in azienda.
  - Supporto all'introduzione di un sistema di pianificazione e controllo con rafforzamento della competitività a livello internazionale per ARCA srl (Pordenone) e ArcaTool (Polonia).
  - Supporto allo start up di una new-co avviata da un inventore di un nuovo sistema di lavaggio – Zeni S.P.A. - Sincom-Reggio Calabria, i-srl
  - Supporto alla valorizzazione a livello internazionale di un brevetto nel settore dell'automazione – Robotic Tools – Trento.
  - Progetto per la consulenza in ambito della pianificazione e controllo strategico per le top pasticcerie clienti di Illy. Il progetto evolverà nel 2014 con iniziative di business coaching.
  - Realizzazione di numerosi Business Plan a supporto della ridefinizione delle posizioni finanziarie con istituti di credito e/o per l'ingresso di nuovi soci nel capitale aziendale.
  - Responsabile nella selezione di nr. 12 start up a livello Italiano nel settore delle energie rinnovabili per il progetto KIC
  - Responsabile dell'ideazione e coordinamento delle attività di didattica di un progetto nazionale di formazione sul tema di Business Strategy e management indirizzato agli operatori dei servizi alla persona e benessere (Istituti di Estetica, Saloni, spa) – "Make up for your business".
  - Responsabile e consulente in un progetto di business coaching per le pasticcerie TOP in Italia clienti di Illy.
- Precedentemente si citano alcune esperienze utili per dare un quadro sulle competenze sviluppate in ambito strategico, pianificazione e controllo strategico e di business development anche in situazioni di creazione di reti territoriali.
- Progetto per la promozione del territorio vitivinicolo della Sardegna con l'organizzazione di una serie di eventi negli USA.
  - Progetto per la promozione di una rete di aziende del made in Italy in Irlanda.
  - Supporto al change management e all'introduzione di metodologie di pianificazione e controllo strategico – balance scorecard (consulenza e formazione) in una società della multinazionale francese Veolia Water Solutions , (Zoppola – PN)
  - Progetto per l'introduzione dei sistemi di controllo strategico (BSC) nelle filiali estere del gruppo Veolia.
  - Supporto all'introduzione di un sistema di controllo di gestione per il Gruppo Elettropower.SPA.
  - Supporto all'introduzione di un sistema di pianificazione e controllo di gestione alla Morandin SPA.
  - Progetto di ristrutturazione organizzativo economico-finanziario Gruppo Santarossa S.p.A.
  - Business Plan, supporto ingresso nuovi soci nel capitale e supporto allo sviluppo LABAT s.r.l (produzione device per la misurazione dell'udito), OESSE srl (radiatori), UGS Stampaggi srl (stampaggi a freddo).
  - Analisi del Clima organizzativo e strategie di riorganizzazione (LABAT srl)
  - Progetto di sviluppo mercati internazionali per cordata di aziende wine & food.
  - Progetto sviluppo del business per il mercato Italia e Slovenia per Lablite (apparecchiature medicali)
  - Progetto di sviluppo rete distributiva Italia-Estero (Ettore Bertoldini, produzione di paratie acqua alta)
  - Progetto al riposizionamento del brand Collio per conto del Consorzio Tutela Vini Collio e Carso (Cormons – Udine) con ruolo di temporary manager (2011-2012) per l'implementazione delle attività di promozione, aggregazione di aziende e in particolare nel mercato USA. Nell'ambito di tale progetto ha seguito la creazione di una rete di 27 aziende per l'internazionalizzazione sui fondi OCM Vino (valore del progetto c.a. 4 milioni di euro).
  - Ricerca nel mercato dell'acciaio per lo sviluppo del business in paesi BRICS per conto di ERGOLINES (Trieste)
  - Analisi di fattibilità per il lancio di una iniziativa di b2b nel settore del dell'eno-turismo e del turismo di lusso (Winett srl-Mestre Venezia) e realizzazione del primo concept di progetto (PLANETT, ottobre 2011)
  - Progetto di formazione per Presidenti di imprese cooperative dell'America Latina, conclusione del progetto a Montevideo (Uruguay) – Ente Friulani nel Mondo
  - Analisi del mercato dell'acciaio in Slovenia (ERGOLINES – Trieste)

- Analisi mercato AIBS-lab srl, Trieste – progettazione e produzione sistemi gestione dati. Progetto di promozione territorio nautico locale – Consorzio Industriale di Monfalcone – Monfalcone (GO).
- Piano di sviluppo e implementazione del progetto di promozione del prodotto dell'agroalimentare friulano ([www.friulidigusto.it](http://www.friulidigusto.it)) – Associazione Cooperative Friulane – Udine
- Piano di sviluppo e implementazione del progetto di promozione sistema turistico cooperativo del Friuli Venezia Giulia ([www.turismocooperativo.it](http://www.turismocooperativo.it)) – Irecoop FVG.
- Piano di sviluppo e gestione ufficio *marketing* per Cantiere Se.Ri.Gi, Aquileia (UD) – produzione barche a vela. Piano di sviluppo Zudek srl, Muggia (TS) – produzione impianti refrigerazione industriale.
- Coordinamento e promozione della Festa della Montagna – 4/5 settembre – Matajur (Comunità Montana Valli del Natisone).
- Nell'ambito della collaborazione allo sviluppo di varie iniziative, supporto allo sviluppo del progetto di promozione dei prodotti agricoli Qui da Noi per Confcooperative, che include l'ideazione di iniziative di eno-turismo.
- Responsabile progetto sviluppo piano strategico di comunicazione Confcooperative FVG.
- Supporto alla strutturazione delle partnership e al business development di un sistema di IPTV destinato al mercato turistico-territoriale (Ambient7).
- Supporto al lancio nel mercato turistico internazionale della Residenza storica La Brunelde di Fagagna (I Borghi Le Ville Plus srl).
- Supporto per la ricerca esplorativa nell'ambito della conoscenza e della qualità dei Molluschi nei consumatori, per i Produttori Molluschi Associati, nell'ambito della creazione di Blog aziendale e attività di social marketing ([www.molluschiblog.it](http://www.molluschiblog.it)).
- Analisi delle tendenze turistiche e gestione di un Focus Group transfrontaliero sulle opportunità di sviluppo di iniziative di turismo minore (Il Cortino di Fratta – pjt Interreg).
- Analisi del mercato internazionale del turismo ebraico, consulenza e supporto allo sviluppo della divisione Incoming nel segmento turistico ebraico per KeyTreviaggi srl – Trieste.
- Analisi del mercato turistico segmento lusso, Business e Development Plan e supporto al lancio nel mercato turistico internazionale del Palazzo Contarini della Porta di Ferro (Unica srl)
- Azione di promozione del turismo nautico regionale, nell'ambito della attività di progettazione e sviluppo dell'azione Mondo Mare (aggregazione 80 aziende della nautica regionale) nel progetto Mercati Aperti (Finest).
- Collaborazione nella realizzazione di un'analisi strategica per l'investimento in un nuovo impianto per Huntsman/Tioxide.
- Consulenza sulle procedure manageriali per il progetto Nei Suoni Dei Luoghi (Associazione Progetto Musica).
- Consulenza a supporto e allo sviluppo del business, pianificazione e controllo strategico della DUOSYSTEM di Codroipo.
- Ideazione, gestione e fund rising per una iniziativa in collaborazione con Turisti Per caso di promozione del territorio turistico a vocazione nautica di Monfalcone (per Consorzio Industriale di Monfalcone).
- Supporto alla ideazione e realizzazione di una iniziativa di promozione degli itinerari ebraici in Italia a NY (Associazione Italya-Trieste).
- Piano di *sviluppo del business* e comunicazione per l'azienda Rizzo & ([www.rizzo.com](http://www.rizzo.com)).
- Responsabile comunicazione e sviluppo turistico – territoriale progetto Greenways Boschi e Fiumi delle Venezia (presentato a Geo-Oikos – Fiera di Verona).
- Responsabile progetto di consulenza per start up nuova iniziativa imprenditoriale per Pulitecnica Friulana srl (Udine).
- Analisi scenari mercato a livello europeo Simulware s.r.l. – Trieste – formazione e consulenza settore e-learning.
- Piano sviluppo MASON srl – Resana (PD) – vendita veicoli commerciali e industriali
- Piano di sviluppo manageriale Zacchia S.r.l., Loreggia (PD) – commercio edilizia
- Piano di sviluppo del business Europorfidi spa, Sega di Cavaion (VR) – produzione, lavorazione e commercio porfido ed altri materiali
- Piano di Sviluppo Gruppo COMET srl –San Donà di Piave (VE) – servizi settore edilizia e costruzioni Cleverbuilding srl – Volon (VR) – ricerca e sviluppo - formazione settore edilizia e materiali
- Analisi mercato edilizia prefabbricata per Consorzio Poroton e piano di comunicazione delle case in laterizio. Progetto promosso a livello nazionale.
- Start up superconsorzio D.E.U.S. – distributori edili uniti per lo sviluppo.
- Formazione a livello nazionale per le rivendite clienti Velux Italia.
- Supporto allo start up lancio nuova tecnologia per l'arredo di interni ([www.maravee.it](http://www.maravee.it)) – Kuei srl, Udine
- Piano di comunicazione ELTEC snc – Ronchi dei Legionari (GO) – produzione ed installazione di ascensori.
- Piano di sviluppo e start up progetto per la creazione di una rete di comunicazione interna ai centri commerciali Gruppo Policentro (Agrate).
- Piano di sviluppo per il Comune di Aquileia (Udine)
- Piano di sviluppo per il Comune di Monfalcone (Gorizia)
- Piano di sviluppo del business GDO Italia e mercati USA per Casa Vinicola Canella s.p.a. (San Donà di Piave – Venezia)
- Supporto start up Cantiere Alto Adriatico Custom srl, Monfalcone (GO) – produzione e manutenzione barche a vela e motore, produzione manufatti in legno.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

#### 2014 ad oggi

INFORMEST (Regione Friuli Venezia Giulia)  
 Progetto MMWD  
 Supporto al coordinamento Round Table Labour,  
 Coordinamento dei lavori delle prime due tavole rotonde (Trieste e Belgrado), presentazione del Progetto  
 Imprenderò come best practice.

#### 2001 ad oggi

MIB School of Management [www.mib.edu](http://www.mib.edu) (business school), Trieste  
 Formazione  
 Docente di Business Strategy e Business Development strategico.  
 Docenze in italiano e inglese corsi Executive (es. manager Generali China, marketing manager Genertel,  
 Corso formazione manager Antonveneta, formazione manager CCIAA di Ulanbaator – Mongolia, etc.),  
 docenze e mentor Executive MBA Roma e Pordenone, MBA Wine Business, corsi Pubblica Amministrazione.  
 Docenze corsi post-graduate, International Management of Tourism and Leisure, Corso di specializzazione  
 in Marketing e Ricerche di Mercato.

#### 2001 ad oggi

CCIAA di Trieste-punto impresa, CCIAA Gorizia-punto impresa, CCIAA UDINE-azienda speciale formazione,  
 CCIAA Reggio Calabria, CCIAA di Potenza, CCIAA di Oristano, CCIAA di Sassari, CCIAA di Pescara,  
 DINTEC- Roma.

Formazione e consulenza avvio d'impresa .

Docente in corsi di formazione organizzati dagli enti camerali nelle materie dello start up d'impresa,  
 strategie di internazionalizzazione, business planning, passaggio generazionale e pianificazione e controllo  
 strategico

#### 2012-2013

Comune di Colle Umberto (TV)

Responsabile dell'azione partecipata del Piano di Business Development Turistico e Territoriale  
 del Comune di Colle Umberto, collaboratrice nella definizione delle strategie del piano.  
 Gestione delle attività di partecipata con le associazioni ed istituzioni del territorio,  
 definizione delle linee strategiche del piano.

Per altre società di consulenza e formazione private e o afferenti ad Associazioni di categoria - STUDIO  
 PM, FOREMA Padova, CCIAA PD, CIFIR ROVIGO, Ter Servizi – Venezia, Unione Industriali Treviso ,  
 ENAIP fvg, IAL fvg, Centro Friuli Formazione di Udine, Polo Tecnologico di Pordenone

Formazione e sviluppo del territorio

Docente di *Business Strategy e Business Development, business plan* e negoziazione

Progettista proponente ai diversi enti di percorsi formativi

Corsi FSE per disoccupati diplomati/laureate e corsi di specializzazione aziendale

Progettazione percorsi formativi e supporto start up dell'Accademia Formazione Internazionale Maestro d'Arte  
 Floreale

Progettazione corsi, direzione scientifica, ed avvio dell'accademia

#### 2006-2009

COMET srl (dopo lo *spin off* CLEVERBUILDING srl), Noventa di Piave (VE)

Edilizia

Progettazione percorsi formativi e supporto *start up*

Progettazione ed avvio di una Accademia di corsi di specializzazione nel settore dell'edilizia

#### 2006-2007

RDS *consulting* srl – Milano

Società di consulenza manageriale

Consulente e *Project Leader*

*Project management* - consulenza per un progetto di sviluppo settore *retail* Morgante spa (San Daniele –  
 Romans d'Isonzo)

#### 2006 ad oggi

ESCP-EAP – *European School of Management* [www.escp-eap.it](http://www.escp-eap.it) (business school), Torino

Formazione e istruzione

Docente di Business Strategy

Docenze in italiano e inglese ai *corsi Executive* (es. manager Alitalia) e corsi *post-graduate* – modulo *elective*  
 "Pricing Strategy" corso MEB – master in *europaen business*.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da-a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità
  
- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
  - Tipo di azienda o settore
  - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

#### **2004 ad oggi**

IRECOOP (ente formazione Confcooperative FVG)

Formazione

Docente e progettista percorsi di formazione

Docente per lo sviluppo strategico delle imprese cooperative, progettista di percorsi a supporto dello sviluppo manageriale delle cooperative

#### **2006-2007**

FINEST – Progetto Mondo Mare

Project leader

Responsabile della progettazione e sviluppo di un progetto di aggregazione delle aziende nel settore della nautica in FVG. Coordinamento delle attività per lo sviluppo di un portale, per la promozione di una cordata di aziende nel mercato Russo e l'organizzazione di un incoming in FVG di operatori russi.

#### **2004-2006**

Consorzio AREA Science Park, Trieste

Ente di Ricerca Nazionale

Consulente

HICO – un progetto per promuovere il territorio del FVG ed alcune regioni confinanti della Slovenia al fine dell'attrazione di investimenti nell'innovazione.

#### **2003**

Sviluppo Italia FVG

Sviluppo produttivo e imprenditoriale

Consulente

Analisi di mercato settore della nautica nell'area di Latisana.

#### **2002**

Sviluppo Italia FVG

Sviluppo produttivo e imprenditoriale

Consulente

*E.U. Project – NEC –New Economy Capital* un progetto per sviluppare *market place* per l'incontro tra proponenti idee di *business* e *venture capitalist* e/o *business angels*

#### **2002 ad oggi**

Consorzio AREA Science Park, Trieste

Centro di Ricerca nazionale

Docente

Tematiche dello sviluppo strategico e tecnologico del business nell'ambito di varie iniziative di formazione per occupati e disoccupati.

#### **2002 -2003**

Consorzio AREA Science Park, Trieste

Centro di Ricerca nazionale

Progettazione Percorso Formativo e Coordinatore Progetto

MIRTI – *Master in Radio Telecommunication*

#### **2002 al 2006**

MIB *School of Management* [www.mib.edu](http://www.mib.edu) (business school), Trieste

Formazione

Responsabile del progetto *Imprenderò* per MIB e responsabile regionale azione spin-off ([www.imprendero.it](http://www.imprendero.it))

Responsabile e coordinatrice di progetto, responsabile dell'analisi dei fabbisogni, selezione docenti e progettazione degli interventi formativi oltre che di *coaching* nell'ambito del progetto per supportare la nascita di nuove imprese, docente delle tematiche di *Business Development* e *start up*.

#### **1997-1998**

ECOFIN Consulting S.r.l. – business consultant, Venezia

Consulenza e formazione

Consulente aziendale e sviluppatore progetti U:E.

*Business Development Plan, Business Plan*, predisposizione domande progetti Europei

#### **1996-1997**

*Ulysses Italy S.r.l. – trading*, Venezia

Amministratore Delegato

*Start up della joint venture* tra *Ulysses Italy Ltd* e Gen.Sec S.r.l.

#### **1995-2000**

SIM.CO.VR S.r.l. – *naval engineering*, Gorizia - Trieste

Consulente



**CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI**

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUE

Inglese, Tedesco, Spagnolo

Auto valutazione  
Livello europeo (\*)

Comprensione		Parlato		Scritto			
Ascolto		Lettura		Interazione orale		Produzione orale	
	C2		C2		B2		B2
	B1		B1		A2		A2
	B1		B1		A2		A2

(\*) Quadro comune europeo di riferimento per le lingue

Inglese

Tedesco

Spagnolo

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

Capacità di lavorare in team, creatività, leadership anche senza autorità. Competenze in tema di didattica evoluta (action learning, e-learning, mentoring) e in generale di coaching. Competenze nell'utilizzo di metodologie di visual management.

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

Gestione dal 2009 della propria società di consulenza, gestione e coordinamento di numerosi progetti sia per aziende (anche in qualità di temporary manager) che istituzioni. Specifiche competenze in tema di pianificazione e controllo strategico.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

Conoscenza degli applicativi Microsoft XP / Vista e del pacchetto Office (Word™, Excel™ e PowerPoint™, Access™ ), ottima conoscenza nell'utilizzo di Internet Explorer (e di altri browser) e nell'utilizzo della posta elettronica.

ALTRE CAPACITÀ E COMPETENZE

Attività di ricerca (ultimo triennio)

Ricerca esplorativa sulle opportunità di *business* per il settore della nautica del Friuli Venezia Giulia nel mercato della Russia – Progetto MERCATI APERTI – FINEST )

Indagine sulla percezione della ricettività turistica di Aquileia (ricerca su 500 turisti, 150 docenti di scuole medie superiori, c.a. 10 *tour operator* e c.a. 20 *opinion leader*). – Nell'ambito del progetto per il Piano di *sviluppo del business* Turistico Territoriale per il Comune di Aquileia – Udine.

Indagine sugli scenari del mercato della nautica internazionale – nell'ambito del Piano di *sviluppo del business* per Cantieri Serigi S.p.A. Aquileia.

Indagine sul mercato della Serbia - Montenegro, in particolare settore Elettronica e Siderurgia – per conto Ergotone's srl – Trieste

Vari progetti di ricerca nel settore dell'acciaio a livello internazionale.

Attività di ricerca specifica (sul tema delle reti di impresa)

*Visiting Fellow* alla UCLA – Los Angeles per una ricerca comparative sul sistema di *networking* tra le aziende dei distretti del Friuli Venezia Giulia e i distretti in California (Prof. R.Goodman – *Co-Chair of the Strategy & Organization Faculty*). 1996

*Co-speaker* per tesi all'Università di Trieste e Padova e per studenti corsi MBA MIB School of Management

*Co-speaker* per diverse tesi all'Università di Trieste e Padova e ai *Executive-MBA di MIB School of management*.

Publicazioni

- Percorsi d'impresa a confronto – 2006 – Imprenderò

- Spin off d'impresa – 2008 - Imprenderò

Co-autore di 'Reinventare il business Model, alla ricerca della redditività perduta' (Ipsoa) 2012

PATENTE O PATENTI

B

**Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n°196 – "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 – "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".**

**Consapevole delle sanzioni penali in caso di dichiarazioni false e della conseguente decadenza dai benefici eventualmente conseguiti (ai sensi degli artt. 75 e 76 D.P.R. 445/2000) sotto la propria responsabilità**

Monfalcone, 31/07/2018