

T-GEN | TEC4I ACADEMY 2024



È un programma di **educazione imprenditoriale**, finalizzato a fornire **strumenti e metodologie** che consentano ai **neoimprenditori** di destreggiarsi sul mercato di riferimento, sfruttando **tecnologie innovative** ed acquisendo **competenze** nuove ed aggiornate.

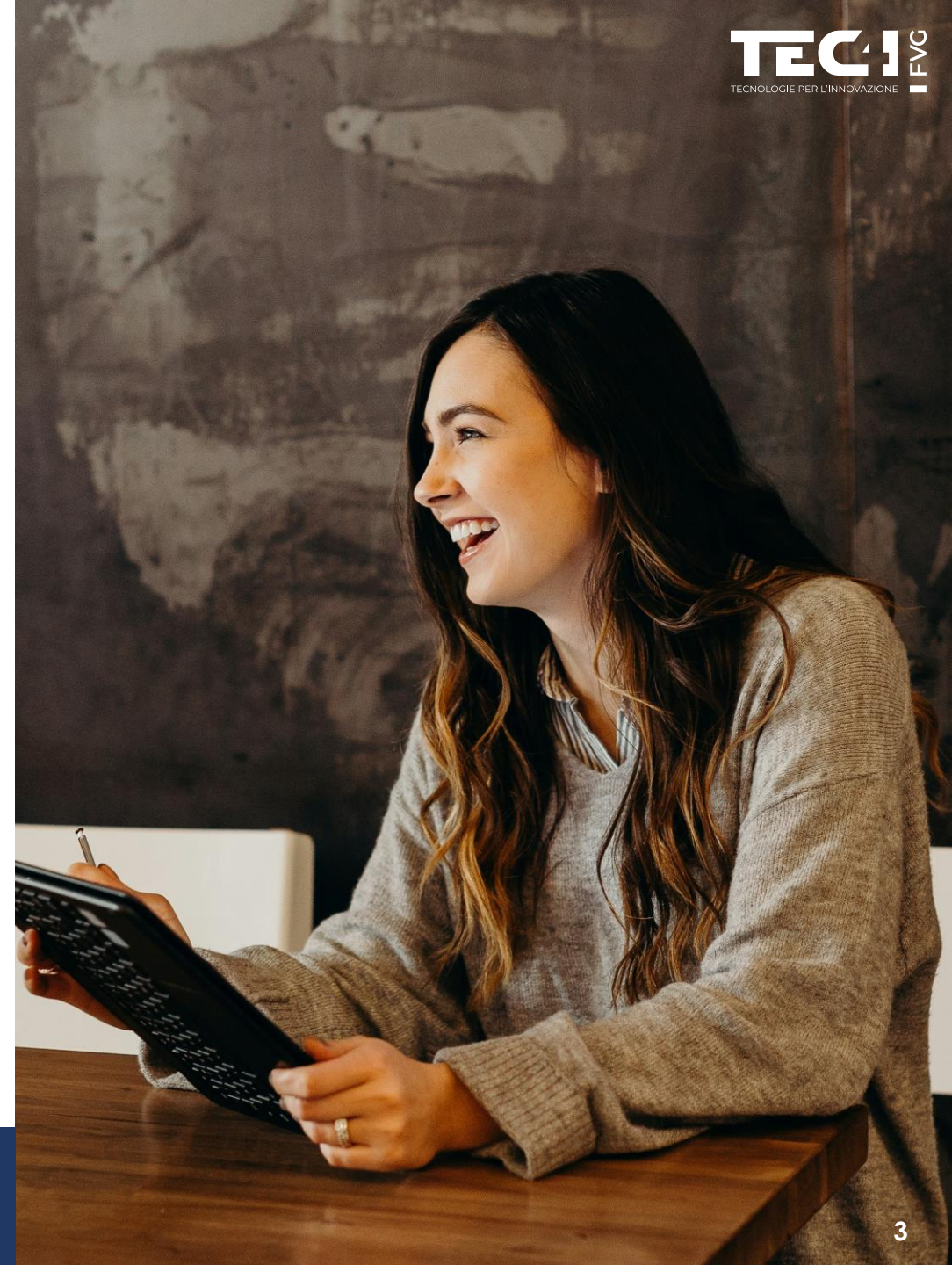


IL FORMAT

- **Modulo 1** – Marketing e strategie di mercato
- **Modulo 2** – Deck aziendale
- **Modulo 3** – Strumenti di finanziamento
- **Modulo 4** – Public speaking
- **Modulo 5** – Digitalizzazione
- **Modulo 6** – Prototipazione rapida
- **Accompagnamento individuale**

Modulo:
● Base
● Avanzato
● Individuale

Ciascun modulo parte al raggiungimento del **numero minimo di 7 imprese** partecipanti – eccezione per il modulo accompagnamento individuale.



MODULO 1 Marketing e strategie di mercato

Il modulo è strutturato in **4 incontri**, ciascuno dei quali si concentrerà su uno degli aspetti fondamentali per la messa a punto di una **strategia di approccio al mercato efficace**.

- L'analisi del cliente e la proposta di valore
- L'analisi di mercato
- Il business model
- Marketing toolbox

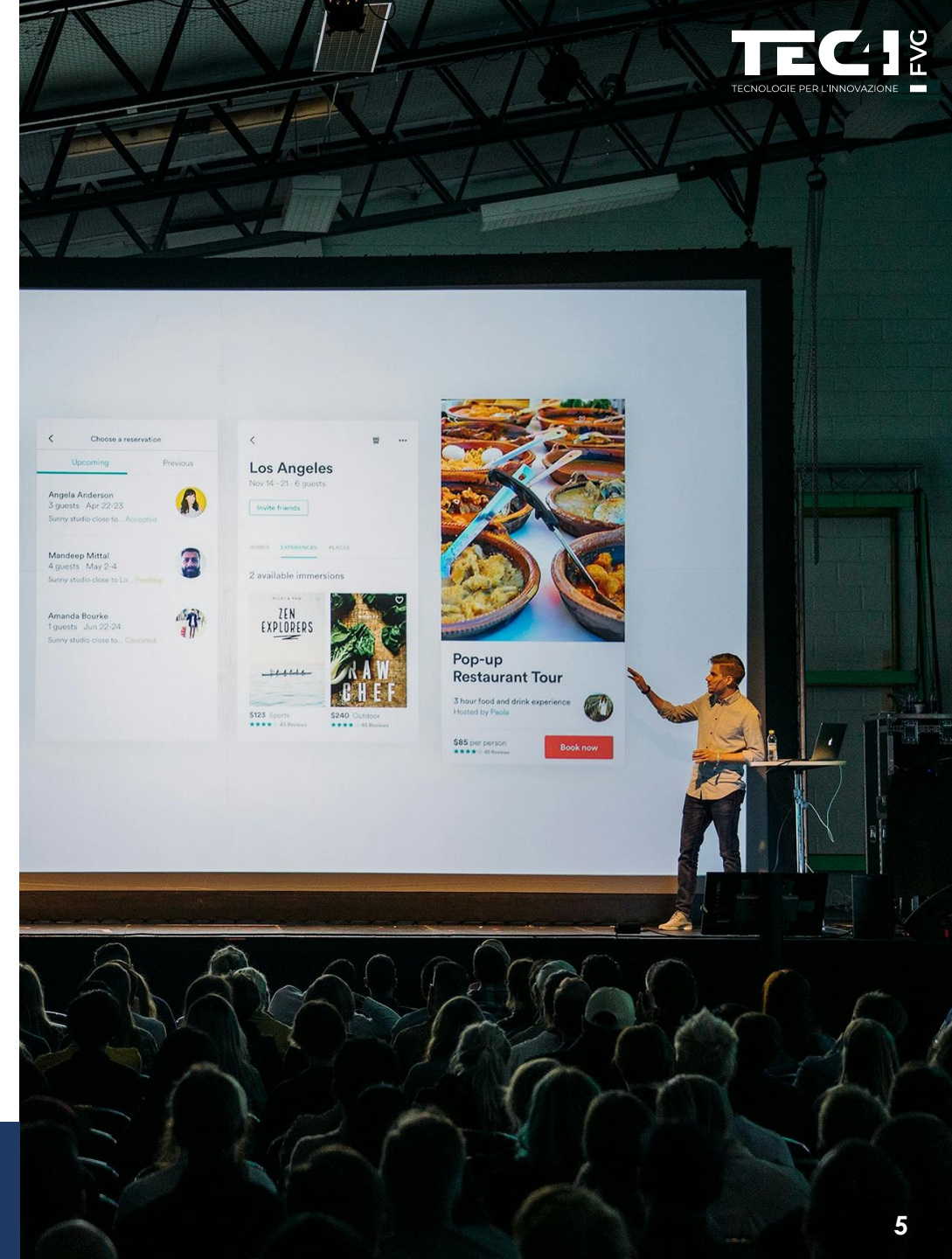


MODULO 2

Implementazione deck aziendale

Il modulo è strutturato in **5 incontri**, che si concentreranno sull'**analisi dei documenti** che costituiscono il **deck aziendale** e sull'importanza di saperli aggiornare.

- L'executive summary
- Il business plan – parte 1
- Il business plan – parte 2
- La presentazione aziendale – parte 1
- La presentazione aziendale – parte 2



MODULO 3

Strumenti di finanziamento

Il modulo è strutturato in **5 incontri**, ciascuno dei quali verterà su una **specifico tipologia di finanziamento**. Il modulo affronterà tutti gli elementi fondamentali per conoscere a fondo il tema della **raccolta dei capitali**.

- La finanza agevolata: che cos'è e come sfruttarla
- I finanziamenti messi a disposizione dalla Regione FVG: accesso al credito, FRIE e Fondo di Garanzia
- I finanziamenti bancari
- Crowdfunding e Business Angel
- Venture Capital

MODULO 4 Public speaking

Il modulo, composto da **4 incontri**, offre un supporto per imparare a gestire **l'attività di public speaking**, scoprendo al contempo gli strumenti e le tecnologie digitali più efficaci per realizzare una **presentazione adeguata ad ogni tipo di circostanza**.

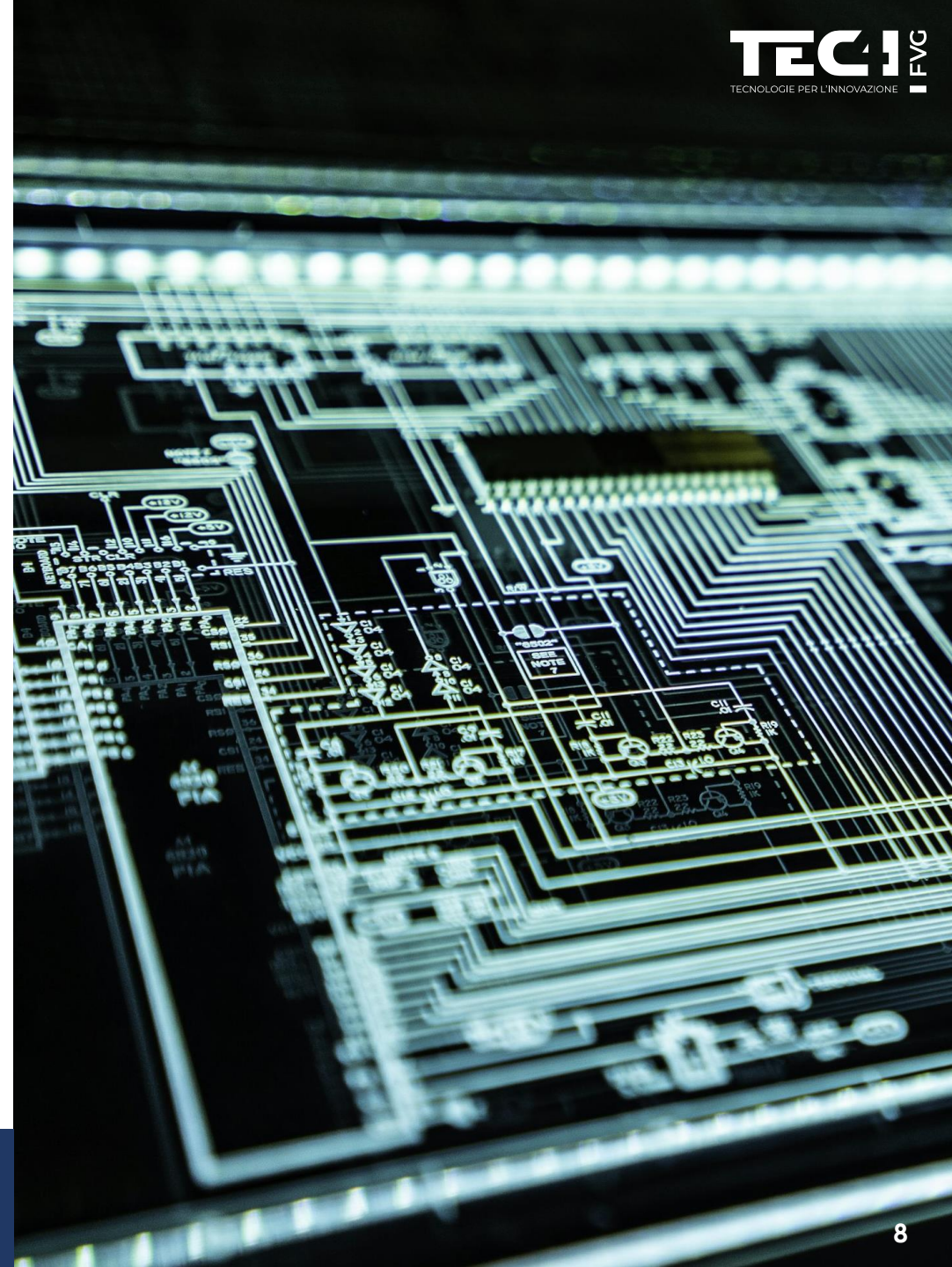
- L'efficacia di una presentazione curata
- Gli strumenti digitali
- Parlare in pubblico: come affrontare «l'ansia da palcoscenico»
- Esercizi di pitching (con simulazione demo day)



MODULO 5 Digitalizzazione

Il modulo è strutturato in **4 appuntamenti**, focalizzati sulle tematiche più attuali, legate al **mondo della digitalizzazione** e allo **sfruttamento delle tecnologie** più avanzate per far progredire una startup.

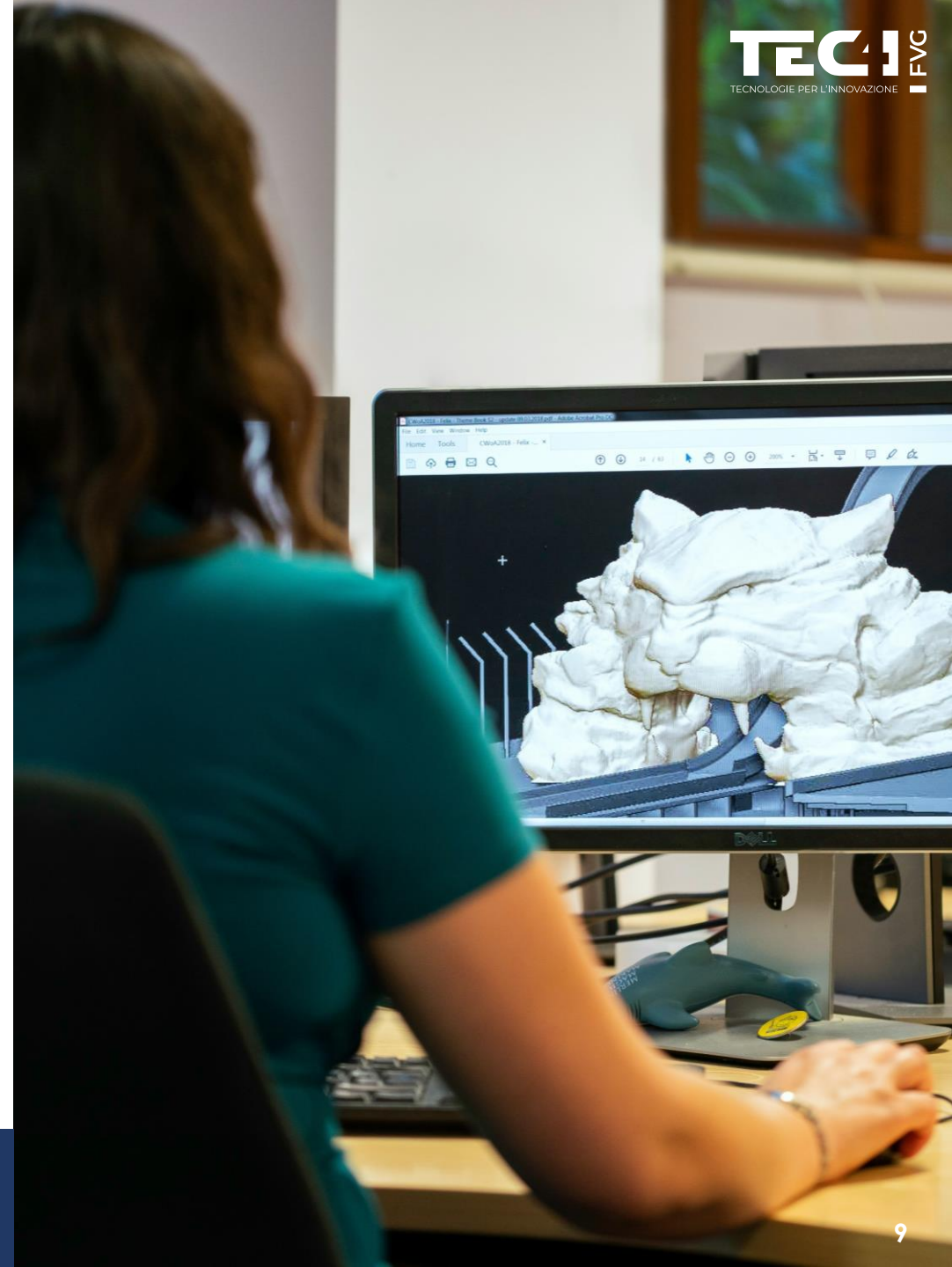
- AI e Chat GPT
- Cybersecurity
- Servitization: l'importanza di raccogliere e valorizzare i dati
- Valutare il livello di digitalizzazione della propria impresa



MODULO 6 Prototipazione rapida

Il modulo è strutturato in **3 appuntamenti**, focalizzati sulle tematiche più rilevanti legate al mondo della **stampa 3D** e alle sue **applicazioni**.

- Elementi di modellazione 3D
- Materiali e loro applicazioni
- Introduzione alla stampa 3D



ACCOMPAGNAMENTO INDIVIDUALE

La partecipazione al percorso ti è piaciuta, ma ritieni di avere ancora bisogno del nostro supporto?

Puoi accedere al “**accompagnamento individuale**”, un pacchetto di **ore di consulenza aggiuntive**, durante le quali potrai analizzare i temi che, in linea con i moduli precedenti, desideri approfondire ulteriormente.

Per accedere al percorso individuale è **obbligatorio** aver completato almeno un modulo base.

9 ore di consulenza

6 incontri da un'ora e mezza

* intervallo suggerito di 2 settimane tra un incontro ed il successivo

 DEMO DAY

A conclusione del percorso di TEC4 Academy, le aziende giudicate più avanzate saranno ammesse al **demo day finale**, un evento che si svolgerà alla presenza di esperti che valuteranno le startup, fornendo preziosi consigli e feedback utili per mettere a punto una presentazione da manuale.

Le migliori startup presenti al demo day verranno candidate all'evento promosso dalla Regione FVG “**Boost your Business**”.





PREZZI E ORGANIZZAZIONE DEI MODULI TEC4I ACADEMY

Il format di **TEC4I Academy** è stato pensato per venire incontro alle principali esigenze possibili. Puoi quindi iscriverti ad un unico modulo (fra quelli “base”), o a più di uno. La partecipazione ad **almeno** un modulo “base” ti dà diritto ad acquistare uno o più moduli “avanzati” e il modulo “personalizzato”, configurabili in un **percorso personalizzato**, che tocchi trasversalmente più tematiche.

Moduli BASE

Modulo 1 - Marketing	€ 300,00
Modulo 2 - Deck aziendale	€ 400,00
Modulo 3 - Fonti di finanziamento	€ 300,00
Modulo 4 - Public speaking	€ 350,00*

Accompagnamento individuale € 420,00**

Moduli AVANZATI

Modulo 5 - Digitalizzazione	€ 290,00**
Modulo 6 - Prototipazione rapida	€ 290,00**

*La partecipazione al modulo 4 «Public speaking» è subordinata alla partecipazione al modulo 2 «Deck aziendale» o, in alternativa, alla disponibilità di una presentazione aziendale già predisposta dall'azienda.

** Il prezzo di listino comprende il contributo Progetto IP4FVG EDIH e può variare a seconda della dimensione dell'impresa.

 **CONTATTI**

TEC4I FVG offre l'opportunità di costruire un percorso estremamente personalizzato, focalizzato sui reali bisogni della tua startup.

A seconda delle esigenze, puoi scegliere i moduli maggiormente in linea con le tue necessità.

Non esitare a contattarci! Il Team di TEC4I Academy è a tua disposizione per **valutare insieme** le tue esigenze e quelle della tua azienda.

Mail: tgen@tec4ifvg.it
Telefono: 0432 629923