

TEC4I Academy

Edizione 2025



Panoramica

TEC4I Academy si rivolge alle **nuove imprese**, con un **percorso di accompagnamento imprenditoriale** finalizzato a **perfezionare il deck aziendale**, sviluppare le **competenze** necessarie ad affrontare il mercato e generare fiducia negli investitori.

Durata complessiva: 4 mesi

Numero moduli: 6

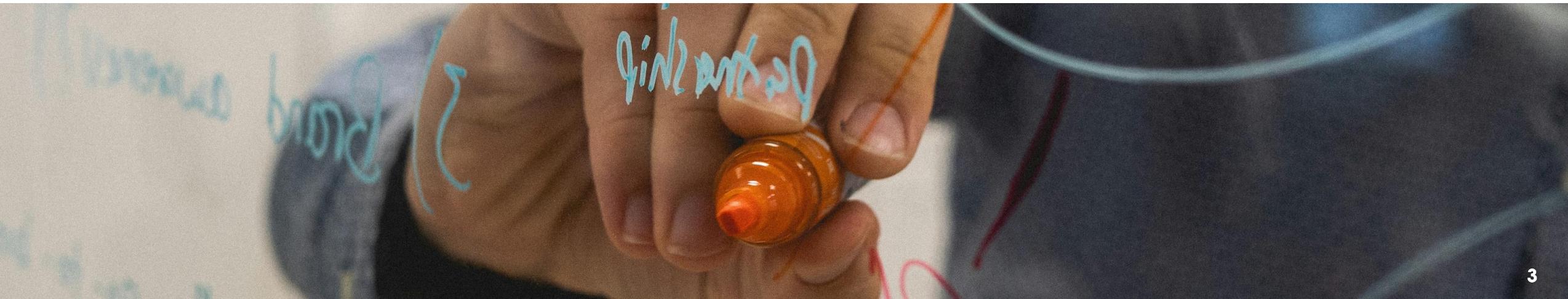
- 5 moduli per la fase d'aula
- 1 modulo di accompagnamento individuale

Modalità: live-blended, alternanza di incontri in presenza e online per la fase d'aula; percorso personalizzabile per l'accompagnamento individuale



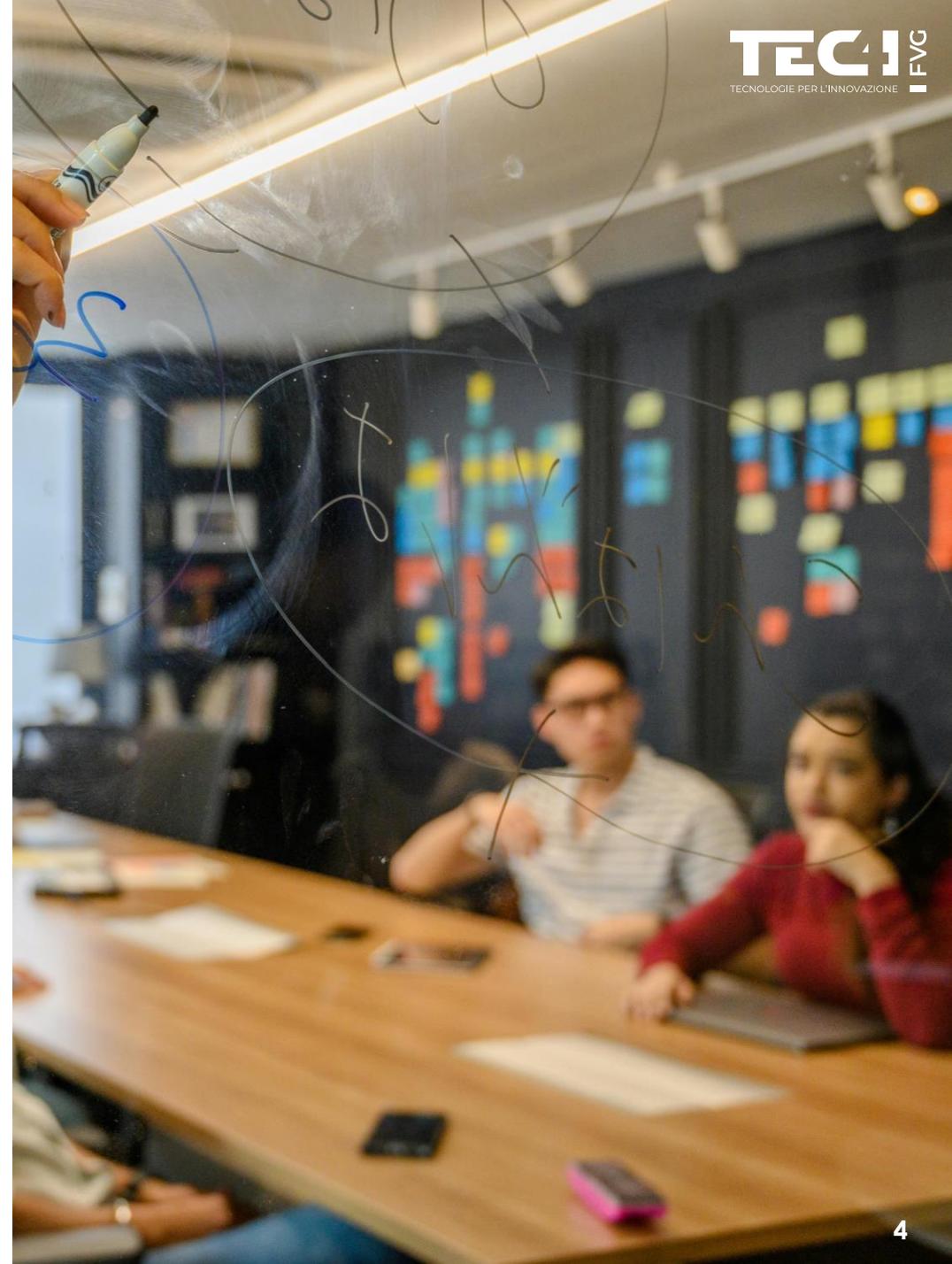
Cosa imparerai

- Definire una **proposta di valore** vincente, gestendo efficacemente la customer discovery e definendo un Go-To-Market Plan valido
- **Comprendere**, saper **valutare** e **gestire** il tuo **piano d'impresa**. Stabilire una strategia basata su elementi concreti e oggettivi attraverso strumenti, approcci e consigli pratici per la messa a punto del piano d'impresa
- **Costruire ipotesi** economico-finanziarie **forti** e diversi scenari possibili per **generare fiducia** in potenziali partner e investitori
- **Raccontare** al meglio il tuo business e la tua identità, sviluppando un Business Pitch da manuale



Approccio

- Attività **interattive**, bilanciate tra teoria e pratica
- Metodologie **esperienziali** e «learning by doing»
- Scambio di esperienze in modalità «**peer-learning**»
- Momenti chiave di valutazione e riflessione, anche attraverso **interazioni con esperti**
- **Testimonianze** di altri imprenditori
- **Valutazione** del percorso individuale e degli obiettivi prestabiliti
- **Attività laboratoriali** in piccoli gruppi
- Attività individuali e **personalizzabili**



Fase d'aula – i moduli

Modulo 1:

«Conoscere il mercato e trovare il giusto fit»

- Customer discovery: innamorarsi dei propri clienti
- Strumenti per testare la tua idea di business: le interviste di validazione
- Value Proposition & Positioning e Go-To-Market Plan
- Testimonianza: il processo di customer discovery e il pivoting

Modulo 2:

«Approccio critico al Business Plan: analisi, valorizzazione e aggiornamento strategico»

- Laboratorio: Value Proposition Canvas
- Business Plan e strategia aziendale: identificare, capire e monitorare gli elementi principali del business plan
- Valutazione dei costi e definizione dei prezzi di vendita

Modulo 3:

«Financials: costruire ipotesi forti e scenari possibili»

- Prospetti numerici del business plan: equilibri economico, finanziario e patrimoniale
- Preventivare, monitorare e analizzare l'andamento del business
- Testimonianza: la gestione degli equilibri aziendali giorno per giorno

Fase d'aula – i moduli

Modulo 4:

«Business Pitch: tools & tips»

- Presentazioni efficaci in ogni contesto: dall'Executive Summary al Business Pitch
- Esempi di presentazioni efficaci
- Laboratorio: metti a punto e pratica il tuo pitch
- Testimonianza: l'esperienza nell'edizione passata di TEC4I Academy

Modulo 5:

«Funding e investitori: saper cogliere le opportunità»

- Gli strumenti che la Regione FVG mette a disposizione delle startup
- Panoramica sugli strumenti bancari
- Come operano i business angel
- Testimonianza: l'esperienza di una startup acquisita



Fase di accompagnamento individuale

- **Durata:** 2 mesi
- **Numero appuntamenti:** 4
- **Sessioni di approfondimento personalizzate**

Struttura

Il percorso di **accompagnamento individuale** si basa su un **piano di attività** definito insieme a ciascun team imprenditoriale, a seguito di una valutazione puntuale e condivisa dei gap rilevati.

Tematiche

Nel corso dei due mesi di attività, le startup prenderanno parte a sessioni individuali di **approfondimento personalizzate**, affiancate da esperti, su tematiche condivise e legate alla messa a punto di un **deck aziendale efficace**.



Timeline dell'iniziativa

08/04/2025
Avvio fase
d'aula

23/05/2025
Conclusione
fase d'aula

30/05/2025
Avvio
accompagnamento
individuale*

18/07/2025
Conclusione
accompagnamento
individuale*

24/07/2025
Demo day
Finale

*le date della fase individuale sono indicative



Importante! L'avvio del percorso è soggetto al raggiungimento di un **numero minimo** di iscritti.



Calendario della fase d'aula

Lezione	Data	Orario	Sede
Lezione 1 <i>Presentazione di TEC4I Academy e dei partecipanti</i>	Martedì 8 aprile 2025	17:00 - 18:30	TEC4I FVG Udine
Lezione 2 <i>Conoscere il mercato e trovare il giusto fit</i>	Venerdì 11 aprile 2025	09:00 – 12:30	TEC4I FVG Udine
Lezione 3 <i>Conoscere il mercato e trovare il giusto fit Approccio critico al business plan – parte 1</i>	Mercoledì 16 aprile 2025	14:30 – 16:15	Online
Lezione 4 <i>Approccio critico al business plan – parte 2</i>	Mercoledì 7 maggio 2025	14:30 – 16:15	Online
Lezione 5 <i>Approccio critico al business plan – parte 3 Financials: costruire ipotesi forti e scenari possibili</i>	Venerdì 9 maggio 2025	09:00 – 12:30	TEC4I FVG Udine
Lezione 6 <i>Business pitch: tool and tips</i>	Mercoledì 14 maggio 2025	14:30 – 16:15	Online
Lezione 7 <i>Funding e investitori: saper cogliere le opportunità</i>	Venerdì 16 maggio 2025	09:00 – 12:30	TEC4I FVG Udine
Lezione 8 <i>Business pitch: execution</i>	Venerdì 23 maggio 2025	09:00 – 12:30	TEC4I FVG Udine

Quota di partecipazione

Il prezzo del percorso **TEC4I Academy** è di 7.000€.

Il prezzo riportato in fattura, a carico dell'impresa, in quanto micro/piccola impresa, è contribuito ai sensi del **progetto IP4FVG-EDIH***, finanziato dall'Unione Europea - Next Generation EU (PNRR). **La quota di partecipazione a carico delle singole aziende è di 1.400€.**

La quota di partecipazione garantisce l'iscrizione fino a un **massimo di tre partecipanti per ciascuna impresa.**



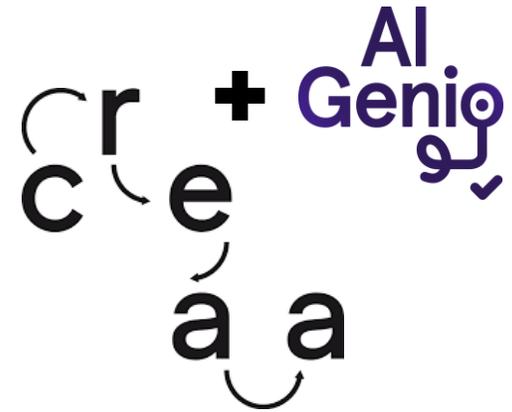
Ministero delle Imprese
e del Made in Italy



Finanziato
dall'Unione europea
NextGenerationEU



 Partner dell'iniziativa



TEC4I ACADEMY - il vantaggio di esserci

- Coinvolgimento privilegiato nelle **iniziative** di TEC4I FVG
- Apertura al **network** di TEC4I FVG
- **Aggiornamento tempestivo e preferenziale** sulle opportunità di innovazione e sulle tecnologie più avanzate, in ambito Cybersecurity, Edge Computing e Manifattura Additiva
- **Integrazione** con i diversi **HUB** di TEC4I FVG:
 - **F-AST** – finanza per l'innovazione
 - **H-ARP** – design e stampa 3D
 - **D-ATA** – tecnologie digitali
 - **Real Estate** – spazi per le imprese
 - **Congress Center** – per organizzare i meeting
- Accesso privilegiato all'agente virtuale **AI-Genio**, alla base di un percorso di analisi della strategia di comunicazione e della **consulenza personalizzata** a cura degli esperti di **Creaa**.



 CI HANNO GIÀ SCELTO



MODALITÀ D'ISCRIZIONE

TEC4I Academy: il percorso giusto per far crescere la tua impresa!
Iscriviti entro il 2 aprile 2025!

Per iscrivere la tua impresa è sufficiente **inviare un'e-mail** a tgen@tec4ifvg.it indicando in **oggetto**: «Iscrizione TEC4I Academy» e allegando **visura aggiornata** e **ultimo bilancio** approvato (se disponibile).

Per ulteriori informazioni il team di TEC4I è a tua disposizione anche ai numeri: 0432 629-923 oppure -925.